

«КАК СДЕЛАТЬ ДЕНЬГИ»

Знаете, сколько лет среднероссийскому безработному? Думаете, это гражданин предпенсионного возраста? Или юнец без опыта работы? Предполагаете, что это женщина за 40, которой работодатели дадут понять: старовата? Ошибаетесь. Наш российский безработный, как Карлсон, в самом расцвете сил - 34 года.



Об этом я узнала на круглом столе в Госдуме, посвященном проблеме занятости граждан.

Статистика далее следовала такая: средняя продолжительность поиска работы более 7 месяцев, при этом только 35,8% безработных обращаются в госучреждения службы занятости, 55,7% предпочитают устраиваться через знакомых, родственников, друзей, при чём норовят оказаться в бюджетных учреждениях либо крупных компаниях, где предоставляют солидный социальный пакет. И совсем тонкий ручеек оставшихся без работы пробует создать своё дело. Выходит, прогнозы докризисных тучных лет о том, что мы вот-вот сформируем средний класс не сбываются? Получается, количество госслужащих несмотря на все сокращения растёт, а и без того шаткий класс предпринимателей, который государство обещало холить и лелеять, тает?

Мой скепсис не разделяет приехавшая из Ханты-Мансийска на семинар по развитию бизнеса компаний Директор Консалтингового центра "А+". Татьяна Кушникова. Заслуженный экономист, 13 лет возглавлявшая окружной Фонд поддержки предпринимательства, теперь обучает, возможно, будущих владельцев "заводов, газет, парковок" основам бизнеса.

- к 2012 году,- говорит Татьяна Кушникова,- Россия сможет приблизиться к общемировому показателю по доле граждан, желающих начать собственное дело, - 10%, что превысит существующий уровень в 4 раза. В том числе при поддержке спроса на продукцию малых и средних компаний за счет использования возможностей государственного (муниципального) заказа. А это прогноз Министерства экономического развития, который мне не кажется утопичным.

Хотя пока, согласна, статистика говорит о другом: число малых предприятий в стране за год сократилось на 5,7%. В Уральском федеральном округе - на 12,7%. Но важно отметить, что за год обороты в секторе малого бизнеса в среднем по России выросли на 8%. А в Югре сейчас работает 61,5 тысячи субъектов малого и среднего бизнеса. Каждый пятый житель продолжает жить частично или полностью за счет доходов от деятельности в сфере малого предпринимательства. И это даёт надежду.

- Тогда почему предпринимательство всё реже молодежь называет в качестве привлекательной сферы деятельности? Опросы показывают, молодые скорее выберут кресло госслужащего, чем беспокойную жизнь владельца малого предприятия.

-Начнём с того, что далеко не каждый человек готов выйти из опеки государства, взяв ответственность за будущее не только своей семьи, но и людей, с которыми он работает. Кроме того, надо помнить, что только пять процентов людей обладают предпринимательским талантом. В одной из своих публичных лекций известный бизнесмен Михаил Фридман сказал, что успешный предприниматель - это "тот, кто, с одной стороны, может очень точно, хладнокровно и взвешено рассчитать, что будет, а с другой стороны, хорошо чувствует человеческую природу". В бизнесе важна и логика и интуиция. Я на семинарах своих слушателей настраиваю, что предпринимательская деятельность - это умственный процесс, который начинается с с этапа зарождения идеи, разработки плана реализации, концентрации усилий на ее усовершенствование, управлением полученными результатами. И не с 9 до 18, а все 24 часа в сутки вы будете

думать о своем бизнесе, заниматься им. К этому не все готовы Известно, что в первый же год разоряются 70% предпринимателей, во второй 60% из оставшихся.

-Но есть и другие причины "высокой смертности" малых предприятий...

-Ключевая проблема малого и среднего предпринимательства - спад спроса на продукцию, что вероятно вызвано снижением покупательной способности в период кризиса. Для 70% субъектов малого и среднего предпринимательства актуальной остаётся проблема низкого доступа к офисной и производственной недвижимости, а также к технологической инфраструктуре, не для всех предпринимателей доступна система инфраструктуры государственной поддержки, нет возможности получить качественную консультационную поддержку.

Но главное- в другом.

Кто такой начинающий бизнесмен? Это человек, который хочет заниматься бизнесом, но не обладает экономическими знаниями. В большинстве случаев начинающие бизнесмены осуществляют свою деятельность интуитивно, "клонировать" чужой бизнес и или вступают на этот путь ради получения быстрых доходов. Знаю многих таких "бизнесменов", например, решил мой знакомый заняться продажей сотовых телефонов, но совершил типичные ошибки: не вел маркетинговые исследования, не оценил риски, а главное не рассчитал финансовые возможности, соответственно проводил непродуктивные вложения, и, как итог, стал банкротом.

-Следует ли государству помогать предпринимателям? Или пусть выживет сильнейший?

-К сожалению, не для всех предпринимателей доступна система инфраструктуры государственной поддержки, нет возможности получить качественную консультационную поддержку В нашем округе мало собственных структур, оказывающих интеллектуальные услуги для предприятий базового сектора экономики - проектные работы, консалтинговые услуги. А для малых компаний они практически недоступны. Крупные компании, как правило, располагают возможностями по созданию собственных образовательных программ. В отношении малого бизнеса часть расходов на такие затраты должно взять на себя государство. Предоставление возможности пройти кратковременное обучение на условиях софинансирования расходов позволяет, прежде всего, повысить "выживаемость" начинающих предпринимателей в первый год ведения дела. Как считают в правительстве, к 2012 году показатель доли начинающих субъектов малого и среднего предпринимательства, прошедших обучение по программам бизнес-образования, составит 15 процентов. При этом молодежное предпринимательство выделено в качестве приоритетной группы при реализации мероприятия.

В Югре такая работа давно ведётся при Округном Бизнес-Инкубаторе, почти 5 лет назад был создан Молодежный Бизнес-Инкубатор. Сейчас активно обучают основам бизнеса население Муниципальные образования и Центр занятости населения. В Программе развития МСБ на 2011-2015гг. особый акцент сделан на поддержку муниципальный программ, т.е. округом значительно увеличены субсидии на софинансирование таких программ как: проведение образовательных мероприятий для Субъектов МСБ; финансовая поддержка предпринимателей по использованию консалтинговых услуг организаций и другие.

-Государство ставит задачу помочь молодым предпринимателям. Но знаете ли вы примеры, когда бюджетник, выйдя на пенсию, и решил податься в бизнесмены? Он вообще обучаем?

-На пенсию, особенно на севере, выходят ещё бодрые, полные энергии люди. Многие из них, что называется, готовы пуститься в свободное плавание. И исходя из практики скажу, что в группах из 25-30 человек на обучающих семинарах, которые мы ведем, как правило 6-7 человек предпенсионного либо пенсионного возраста. Они начинают либо уже

ведут бизнес в области платных медицинских услуг, оказывают транспортные услуги, а бывшие учителя создают частные детские сады.

- А вы можете поделиться с потенциальными предпринимателями, какие идеи могут прижиться в нашем холодном климате?

-Первое и главное - создавать свой бизнес по своему умению, компетенции, профессиональному опыту и рассчитывать только на себя. Согласитесь, у доктора лучше получится организовать деятельность частной клиники, чем работу автомойки.

А идеи? Они повсюду.

-В 2009 году вступил в силу федеральный закон, сокращающий число проверок субъектов предпринимательства, устанавливающий уведомительный принцип начала деятельности на потребительском рынке, рынке оказания услуг Почувствовали ли это предприниматели Югры?

Государство ставит задачу - "снижение в 2 раза доли издержек в выручке компаний на преодоление административных барьеров и существенное расширение числа предпринимателей, применяющих специальный налоговый режим.

По отзывам наших клиентов, значительно уменьшилось количество желающих "зайти" на предприятие, например органы УВД, Санитарно-надзорные службы... Внеплановые проверки могут осуществляться только с разрешения Прокурора. Нет необходимости собирать документы и простаивать время в налоговой инспекции, поскольку можно просто послать уведомление о начале деятельности. Это конечно облегчило жизнь предпринимателей. Но до заветной цели, которую ставит государство - снизить в 2 раза долю издержек в выручке компаний на преодоление административных барьеров - нам еще далеко.

Вы проводите обучающие семинары. В каких знаниях нуждаются люди? Наверное, как уйти от налогов?...

- Нет, вы не правы. Начинающие предприниматели спрашивают, как оценить потребности рынка, как минимизировать риски, где найти финансовые ресурсы и как рассчитать свой бизнес-план. Почти все наши семинары (а по тематике их около 20-ти) проходят с элементами тренинга или деловой игры, что дает обучающимся самим попробовать со всех сторон оценить и рассчитать свою идею бизнеса. Недавно по заказу Администрации города Ханты-Мансийска мы проводили цикл семинаров "Как начать свое дело". Результаты нас порадовали. Из 114 слушателей, среди которых были и безработные, и те, кто оказался под угрозой увольнения, 60% заявили, что готовы уже начать свое дело, остальные намерены еще поучиться этому. И никто не сказал: бизнес - это не мое.

О. Маслова, Москва